

Let's talk about IT!



CONET



CONET-Unternehmensgruppe:

babiel CONET emineo ISB PROCON IT

📍 Düsseldorf, Berlin

Sales Manager – Digital Experience (m/w/d)

Deine Aufgaben:

Expertise trifft Kundenfokus:

- Du bringst dein Fachwissen rund um Digital Experience Plattformen, Digital Commerce und Customer Communications Management gezielt in den Verkaufsprozess ein – und machst komplexe Lösungen greifbar.
- Du unterstützt unsere Account Manager:innen strategisch und operativ in der Kundenarbeit – sei es bei der Angebotserstellung, bei Präsentationen oder in der Entwicklung individueller Sales-Strategien.
- Du hast ein feines Gespür für Markttrends und Kundenbedürfnisse – und entwickelst daraus Angebote, Kampagnen oder neue Ansätze für den Vertrieb.

Sales mit Tiefgang:

- Du gestaltest vertriebliche Maßnahmen und Kampagnen aktiv mit – von der ersten Bedarfsanalyse bis zur finalen Angebotspräsentation.
- Du arbeitest eng mit dem Bid-Management bei komplexen Ausschreibungen zusammen und sorgst für eine qualitativ hochwertige Angebotslegung.

Brückenbauer:in zwischen Vertrieb & Delivery:

- Du verstehst nicht nur das Produkt, sondern auch das Projektgeschäft – und berätst unsere Kunden auch über den Sales-Prozess hinaus.
- Du begleitest die ersten Schritte in der Umsetzung und sorgst dafür, dass deine Ideen in der Praxis Wirkung zeigen.

Deine Qualifikationen:

Erfahrung & Know-how:

- Du hast mehrjährige Erfahrung im B2B-Vertrieb – idealerweise im IT-/Digitalisierungsumfeld, mit Fokus auf Digital Experience, Portale, Digital Commerce oder Customer Communications Management.
- Du bist technologieaffin, verstehst die Sprache von Consultants und Developer:innen – und kannst sie in Business-Mehrwert übersetzen.
- Du kennst den öffentlichen Sektor oder andere regulierte Branchen? Umso besser.

Persönlichkeit & Haltung:

- Du bist kommunikationsstark, überzeugend und bringst eigene Ideen proaktiv ein.
- Du arbeitest gerne im Team, bist aber auch eigenverantwortlich unterwegs – mit klarem Blick auf Zielerreichung und Kundenzufriedenheit.
- Du denkst strategisch, hast ein feines Gespür für Märkte und ein hohes Maß an Eigenmotivation.

Sprachkenntnisse:

- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sowie sehr gute Englischkenntnisse sind Voraussetzung.

Working@babiel

babiel

A CONET Company

babiel ist seit über 30 Jahren erfolgreich als Digitalagentur in den Bereichen Onlinekommunikation, Digital Commerce und Customer Communication Management tätig. Der Schwerpunkt liegt in der Konzeption und Umsetzung von innovativen und effizienten Digitalstrategien. Als Spezialist für Sicherheit und Hochverfügbarkeit übernimmt babiel auch das Hosting dieser komplexen Systeme und Webanwendungen.



Michaela Simons
Personalreferentin

✉ recruiting@conet.de

☎ +49 211 179349-0

Du findest uns auch auf:



Jetzt bewerben



Neben einem attraktiven Gehalt, 30 Tagen Urlaub und flexible Arbeitszeitgestaltung haben wir hier nur einige der Benefits aufgeführt, die Du bei uns bekommst:



Betriebliche
Altersvorsorge



Corporate Benefits



Weiterbildung und
Zertifizierungen



Events



Sport- u.
Gesundheitsangebote